

Unser Kunde ist ein in der Medizintechnik internationales Unternehmen.

Zum nächst möglichen Zeitpunkt suchen wir für unseren Kunden eine/n

Key Account Manager (w/m) – 10072nc

Vertriebsgebiet: Norddeutschland sowie Süddeutschland

Ihre Aufgaben:

- Bearbeiten von komplexen Vertriebsprojekten mit dem Ziel, den Umsatz über alle Linien in definierten Kliniken auszuweiten
- Durchführen von Produktpräsentationen und Fortbildungsveranstaltungen
- Führen von erfolgreichen Verkaufsverhandlungen
- Zusammenstellen und Nachhalten aller klinikrelevanten Aktivitäten und Informationen (gold sheet)
- Erste/r Ansprechpartner/in für umsatzstarke Kunden
- Zielorientierte Zusammenarbeit mit den jeweiligen Vertriebs- und Marketingmitarbeitern/innen

Ihre Qualifikationen:

- Langjährige (mind. 3 bis 5 Jahre) überdurchschnittlich erfolgreiche Vertriebstätigkeit in der Orthopädie/Unfallchirurgie
- Abgeschlossene Berufsausbildung oder Studienabschluss aus dem kaufmännischen oder medizinischen Bereich oder vergleichbare Ausbildung
- Erfahrung mit dem Management komplexer Entscheidungsstrukturen bei Kunden und Kundennetzwerken
- Hervorragende strategische, analytische und konzeptionelle Fähigkeiten
- Hohe Eigenmotivation und unbedingte Leistungsorientierung
- Sehr gute Präsentationsfähigkeiten
- Gute Englischkenntnisse

Ihr Kontakt:

ABSOLUT PersonalManagement GmbH
Oberanger 24
80331 München

Ihr Ansprechpartner:

Nicol Cossmann
Tel: 089/27 37 28- 0
Mail: cossmann@absolut-personal.de

Wir freuen uns auf Ihre aussagekräftigen Unterlagen mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen in Brutto p.a.